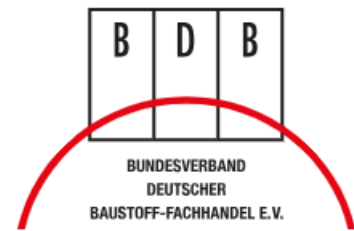


Im Zuge einer geplanten Nachfolgeregelung wird eine Regionalgeschäftsführung (m/w/d) gesucht, die starke Netzwerke baut und zentrale Zukunftsthemen der Branche vorantreibt.



Regionalgeschäftsführer Region Süd (m/w/d)

Standort: Mobiles Arbeiten im Raum Stuttgart / München / Mainz, ggf. auch Raum Kassel – flexibel zwischen Berlin und Süddeutschland

Beschäftigungsart: Vollzeit, Geschäftsführer-Anstellungsvertrag

Wer wir sind

Der **Bundesverband Deutscher Baustoff-Fachhandel e.V. (BDB)** ist seit über 100 Jahren die zentrale berufsständische Interessenvertretung des Baustoff-Fachhandels in Deutschland. Mit rund 850 Mitgliedsunternehmen, ca. 2.200 Niederlassungen und einem Organisationsgrad von ca. 85 % repräsentieren wir nahezu die gesamte Branche – vom inhabergeführten Mittelständler bis zum Konzern. Als schlagkräftiger Zentralverband mit Sitz in Berlin setzen wir wichtige politische Akzente zu Themen wie Wohnungsbau, Nachhaltigkeit, Tiefbau, Arbeits- und Umweltrecht. Unsere Arbeitskultur ist geprägt von hoher Eigenverantwortung, klarer Linie und großer Gestaltungsfreiheit in einem hochvernetzten Umfeld an der Schnittstelle von Wirtschaft, Politik und Gesellschaft.

Was Sie erwartet – Ihre Aufgaben

- Sie betreuen rund **300 Mitgliedsunternehmen in Süddeutschland**, entwickeln bestehende Beziehungen weiter, gewinnen neue Mitglieder und besuchen regelmäßig Unternehmen vor Ort. Gemeinsam mit **12 ehrenamtlichen Bezirksvorsitzenden** gestalten Sie die regionale Verbandsarbeit.
- Sie organisieren und moderieren jährlich rund **20 Bezirksversammlungen**, bereiten zentrale Branchenthemen verständlich auf und stimmen Inhalte bei Bedarf compliance-rechtlich ab.
- Sie verantworten die Themen **Umweltrecht, Nachhaltigkeit und Wassermanagement**, vertreten den BDB in Ausschüssen und übersetzen rechtliche, wirtschaftliche und politische Entwicklungen verständlich für Mitglieder und Öffentlichkeit.
- Sie führen die **AG Nachhaltigkeit** sowie gemeinsam mit dem Hauptgeschäftsführer die AG Tiefbau im Gesprächskreis Baustoffindustrie/BDB e.V. und koordinieren die Zusammenarbeit mit Industrie und Fachhandel.

- Sie repräsentieren den BDB bei Mitgliedern, Verbänden und Veranstaltungen und verantworten die Präsenz auf der **Messe BAU in München**.
- Sie verfassen hochwertige Texte und Stellungnahmen, informieren Mitglieder proaktiv und vertreten die Positionen des BDB souverän gegenüber Wirtschaft, Politik und Öffentlichkeit.
- Sie erkennen frühzeitig **Zukunftsthemen und Branchenbedarfe**, setzen eigene Impulse und wirken an Studien, Positionspapieren und der strategischen Weiterentwicklung des Verbandes mit.

Was Sie mitbringen – Ihr Profil

Erforderlich

- Sie verfügen über **7–10 Jahre einschlägige Berufserfahrung** im Baustoffgroß-/fachhandel oder Groß- und Außenhandel und waren mehrere Jahre in verantwortlicher Funktion tätig. Eine kaufmännische Ausbildung und/oder ergänzende akademische Qualifikation ist von Vorteil.
- Sie haben nachweisliche Erfolge in **Vertrieb, Key Account Management oder Business Development**, arbeiten intensiv mit Kunden und verfügen über ein belastbares persönliches Netzwerk. Fachhandel, Industrie und Kooperationen kennen Sie aus eigener Praxis.
- Sie sind eine gestandene, integre und weltgewandte Persönlichkeit, kommunizieren und schreiben ausgezeichnet, präsentieren überzeugend und moderieren Gruppen souverän.
- Sie bringen idealerweise Kenntnisse oder Interesse in mindestens einem der Bereiche **Nachhaltigkeit, Tiefbau oder Umweltrecht** mit und arbeiten sich schnell in neue rechtliche, wirtschaftliche und politische Themen ein.
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert und mit hoher Eigenmotivation, sind das Agieren ohne direkte Hierarchie gewohnt und bringen Reisebereitschaft für ca. 85 Reisetage jährlich, einschließlich einzelner Abend- und Wochenendtermine, mit.
- Sie besitzen ein ausgeprägtes **soziales Radar und Empathie**, verstehen unterschiedliche Interessenlagen und können Unternehmer, Konzerne, Kooperationen, Industrie und Politik ohne formale Weisungsbefugnis zusammenbringen.
- Sie beherrschen Deutsch auf Muttersprachen- bzw. C2-Niveau und verfügen über die geistige Beweglichkeit, sich mit Technik, Wirtschaft, Politik, Recht und gesellschaftlichen Entwicklungen auseinanderzusetzen.

Wünschenswert

- Erfahrung in **Verbänden, Gremien oder Arbeitsgruppen**, Kenntnisse des süddeutschen Baustoffmarktes sowie von Kooperationen und Verbundgruppen.
- Berührungspunkte mit arbeitsrechtlichen, tariflichen oder ausbildungsbezogenen Themen sowie Grundkenntnisse relevanter Umwelt- und Branchenregulierungen.

- Verständnis politischer Entscheidungsprozesse und idealerweise erste Erfahrung im Umfeld von **Ministerien, Verbänden oder politischen Entscheidungsträgern**.
- Beispiele für selbst initiierte und erfolgreich aufgebaute Projekte, Formate oder Netzwerke.
- Digitale Offenheit und selbstverständlicher Umgang mit modernen Kommunikations- und Kollaborationstools.

Was wir bieten – Unser Angebot

- Eine **strategisch zentrale Rolle** in einem einflussreichen Verband mit hoher politischer Sichtbarkeit und direktem Zugang zu Unternehmen, Spitzenverbänden, Ministerien und Politik.
- Hohe **Autonomie und Gestaltungsfreiheit**, mobiles Arbeiten und eine eigenverantwortliche Organisation Ihrer Termine und Reisetätigkeit.
- hochwertige Arbeits- und Reiseausstattung, Firmenwagen zur privaten Nutzung, BahnCard 50 1. Klasse.
- Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Hauptgeschäftsführer, den Regionalgeschäftsführern Nord und Ost sowie hochkarätigen Ehrenamtlichen – verbunden mit Zugang zu einem Netzwerk aus rund **850 Baustoff-Fachhändlern, über 80 Industrieunternehmen und zahlreichen Verbändebündnissen**.
- Eine gesellschaftlich relevante Aufgabe rund um **Wohnungsbau, nachhaltiges Bauen, Klimaresilienz und die Zukunft einer Schlüsselbranche**.

Ihre Bewerbung – so geht es weiter

Bundesverband Deutscher Baustoff-Fachhandel e.V. (BDB) hat die Intercessio GmbH mit der professionellen Begleitung des Auswahlprozesses betraut. Für weitere Fragen steht Ihnen Frau Barbara Braehmer unter der Rufnummer +49171 5510750 zur Verfügung. Die Zusicherung von absoluter Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.



Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an die E-Mail-Adresse b.braehmer@intercessio.de unter der Kennziffer 26-126-BMO. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!