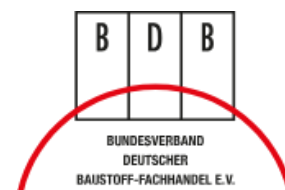


Der **Bundesverband Deutscher Baustoff-Fachhandel e.V. (BDB)** ist seit über 100 Jahren die zentrale berufsständische Interessenvertretung des Baustoff-Fachhandels in Deutschland. Als schlagkräftiger Zentralverband mit Sitz in Berlin setzen wir politische Akzente zu Themen wie Wohnungsbau, Nachhaltigkeit, Tiefbau, Arbeits- und Umweltrecht. Unsere Arbeitskultur ist geprägt von hoher Eigenverantwortung, klarer Linie und großer Gestaltungsfreiheit in einem hochvernetzten Umfeld an der Schnittstelle von Wirtschaft, Politik und Gesellschaft.



Im Zuge einer geplanten Nachfolgeregelung wird der neue **Regionalgeschäftsführer (m/w/d)** gesucht, der starke Netzwerke ausbaut und zentrale Zukunftsthemen der Branche vorantreibt.

Regionalgeschäftsführer Region Süd (w/m/d)

Sie sind zentraler Ansprechpartner für unsere Mitgliedsunternehmen in Süddeutschland und entwickeln die bestehenden Beziehungen zu Unternehmen, Kooperationen und Konzernen weiter. Gemeinsam mit den ehrenamtlichen Bezirksvorsitzenden gestalten Sie die regionale Verbandsarbeit, organisieren und moderieren Bezirksversammlungen und vertreten den BDB bei Mitgliedern, Verbänden und Veranstaltungen.

Sie übernehmen Verantwortung für Themen wie Nachhaltigkeit, Umweltrecht, Wasser und Tiefbau, führen Facharbeitsgruppen gemeinsam mit Vertretern aus Industrie und Handel und bereiten rechtliche, wirtschaftliche und politische Entwicklungen verständlich für unsere Mitglieder auf.

Darüber hinaus repräsentieren Sie die Positionen des BDB gegenüber Wirtschaft, Politik und Öffentlichkeit, verfassen hochwertige Texte und Stellungnahmen und erkennen frühzeitig neue Entwicklungen und Zukunftsthemen der Branche. Mit eigenen Ideen wirken Sie an Studien, Positionspapieren und der strategischen Weiterentwicklung des Verbandes mit.

Sie übernehmen eine vielseitige Position mit außergewöhnlichem Gestaltungsspielraum in einem schlanken, professionellen Verband. Sie arbeiten eigenverantwortlich und mobil, erhalten eine hochwertige Arbeits- und Reiseausstattung einschließlich Firmenwagen und profitieren von einem außergewöhnlichen Netzwerk aus Baustoff-Fachhandel, Industrie, Verbänden, Politik und Wirtschaft. Sie arbeiten mit uns an der Zukunft des Baustoffhandels und bringen Themen wie Wohnungsbau, nachhaltiges Bauen, Klimaresilienz und moderne Branchenstrukturen voran.

Für weitere Fragen steht Ihnen die von beauftragte Personalberaterin **Frau Barbara Braehmer** unter der Rufnummer +49171 5510750 zur Verfügung. Die Zusicherung von absoluter Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an die E-Mail-Adresse **b.braehmer@intercessio.de** unter der **Kennziffer 26-126-BM**. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!



Wir suchen eine gestandene und integre Persönlichkeit mit mehrjähriger Erfahrung im Baustoff-, Groß- oder Fachhandel und nachweislichen Erfolgen in Vertrieb, Key Account Management, Business Development oder einer vergleichbaren netzwerkorientierten Funktion.

Sie verfügen über ein belastbares persönliches Netzwerk, kennen das Zusammenspiel von Fachhandel, Industrie und Kooperationen und bewegen sich souverän zwischen mittelständischen Unternehmen, Konzernen, Verbänden und politischen Ansprechpartnern.

Sie kommunizieren ausgezeichnet – mündlich wie schriftlich –, moderieren sicher und bringen komplexe Zusammenhänge verständlich auf den Punkt. Persönliche Eigenständigkeit, Empathie, diplomatisches Geschick und ein gutes Gespür für Menschen und Interessenlagen zeichnen Sie ebenso aus wie Neugier, geistige Beweglichkeit und Offenheit für Zukunfts- und Technologiethematen.